

受講生を募集しています！

# サロン経営 寺小屋 勉強会

サロン経営を勉強してレベルアップしたい！という方を募集しています。

コアコンサルティングの「サロン経営『寺小屋』勉強会」なら、サロンのコンサルティング実績を豊富にもつ中小企業診断士の美容室専門コンサルタントが教えるので、サロン経営に直結した実践的な知識を身につけられます。また、少人数の寺小屋方式ですので自由に質問ができ、理解が深まります。さあ、一緒に勉強しませんか？

開催日時

毎週月曜日 15:00~17:00

くわしい資料を無料で差し上げます！

FAX、電話、メールのいずれかの方法でご請求ください。

対象者

美容室の経営者・店長等幹部スタッフ・独立希望者

開催場所

コアコンサルティング

新潟市東区宝町4番1号 チェスコム秘書センター内2階  
・駐車場あります。

美容室専門の経営コンサルタントが丁寧に教えます！



講師プロフィール

1973 年生まれ。小売チェーン店にて店長、バイヤー、販促企画担当、ネットショップ店長などに携わった後、コンサルタント会社に入社し、美容室のコンサルタント、小売フランチャイズチェーンの経営指導員として従事。2005 年に美容室専門の経営コンサルタント、コアコンサルティングを開業。現在、複数のサロンを顧問先に持ち、経営支援活動に従事。

コアコンサルティング代表  
経済産業大臣登録 中小企業診断士  
日本商工会議所認定 一級販売士

土田 正憲

※中小企業診断士は、経営コンサルタント唯一の国家資格です。

定員

勉強会 1 回につき 3 名

料金

勉強会 1 回につき 5,000 円 (税込)

・ 2 つ以上の勉強会を同時に申し込まれる場合は、勉強会 1 回につき 4,500 円 (税込) となります。

お申込み方法

FAX、電話、メールのいずれかの方法でお申し込みください。  
※開催日 4 日前までのお申し込みが必要です。

## ● 勉強会テーマ一覧(受講を希望する勉強会をご自由にお選びください)

開催日	勉強会テーマ	概要
9 月 22 日(月)	年間計画の立て方	損益分岐点と季節指数を踏まえた 1 年間の売上目標の設定と、その売上目標を達成するための行動計画の立て方を身につけます。
9 月 29 日(月)	戦略的サロンコンセプトの設計方法	SWOT 分析から戦略的にサロンコンセプトを設計する方法を身につけます。
10 月 6 日(月)	年間計画の立て方	損益分岐点と季節指数を踏まえた 1 年間の売上目標の設定と、その売上目標を達成するための行動計画の立て方を身につけます。
10 月 13 日(月)	アンケートを活用したサロンの改善方法	アンケートを活用し、徹底したお客様視点からサロンを改善する方法を身につけます。
10 月 20 日(月)	年間計画の立て方	損益分岐点と季節指数を踏まえた 1 年間の売上目標の設定と、その売上目標を達成するための行動計画の立て方を身につけます。
10 月 27 日(月)	戦略的サロンコンセプトの設計方法	SWOT 分析から戦略的にサロンコンセプトを設計する方法を身につけます。

※2008 年 11 月以降の勉強会テーマは、コアコンサルティングのホームページ([http://ccnslt.com/wp/?page\\_id=589](http://ccnslt.com/wp/?page_id=589))でお知らせいたします。

## ● お申し込み・お問い合わせ・資料請求先

**CoreConsulting** コアコンサルティング

Tel.025-270-6605 Fax.025-271-4460

E-mail [info@ccnslt.com](mailto:info@ccnslt.com)

〒950-0053 新潟市東区宝町4番1号 チェスコム秘書センター内2階

コアコンサルティングについてくわしくはホームページで

コアコンサルティング

検索

URL <http://ccnslt.com/wp/>

「美容室経営メルマガ講習会」無料配信中！