

小規模企業経営実務講座『米百俵塾』

# 商売のコツ、お教えします



経済状況が一層厳しさを増す中、小規模企業者の生き残りをかけた経営革新が求められています。そのためには、新たな経営者像を確立し、足腰の強い企業体質を構築し、絶えず変化するニーズへ対応することが重要です。

長岡商工会議所では、商売に夢と情熱を抱き、新時代の経営を切り拓く皆様を応援する『米百俵塾』を下記内容にて開催します。講師は、中越地域：地域力連携拠点事業で中小・小規模企業の経営支援に活躍中の応援コーディネーターが務めます。

多数ご参加賜りますようお願いいたします。

	日時	講師	テーマ・内容
第1回	3月11日(木) 13:30~15:30	ヴァンガード経営研究所 代表 板東 秀行 氏	◆『経営に活かす正しい会計知識』 経営情報を正しくつかみ、経営の意思決定に活かせる会計知識を身に付けましょう。
第2回	3月16日(火) 13:30~15:30	金井コンサルティング事務所 代表 金井 信雄 氏	◆『農業との連携による新しい事業展開』 農業を学び、地域資源を生かした商品づくりを提案します。
第3回	3月18日(木) 13:30~15:30	コマスマーケティング㈱ 代表取締役 今井 進太郎 氏	◆『誰でも実践できる販売力・営業力UPのコツ』 売上低迷を打破するための販売・営業術をお伝えします。
第4回	3月23日(火) 13:30~15:30	コアコンサルティング 代表 土田 正憲 氏	◆『簡単！小規模企業のブログ活用術』 小規模企業がブログを活用して増客につなげるコツを教えます。

- ◆ 会場： 長岡商工会議所 会議室（回によって異なる場合があります）
- ◆ 受講料： 会員 1講座1名 1,000円 非会員 1講座1名 2,000円  
※ 会員事業所で全講座受講者は、受講料半額(2,000円)
- ◆ 定員： 1講座 40名
- ◆ 申込方法： 下記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申込下さい。  
※ 受講料は開催当日にご持参ください
- 主催： 長岡商工会議所・長岡中小企業相談所 長岡市坂之上町2丁目1-1  
TEL 0258-32-4500 FAX 0258-34-4500

長岡商工会議所 中小企業相談所 行

FAX 0258-34-4500

## 小規模企業経営実務講座『米百俵塾』参加申込書

事業所名		TEL		FAX	
所在地					
参加者名		役職名			
受講講座	参加講座に○をつけてください				
	① 全講座受講				
	② 講座別	第1回	第2回	第3回	第4回

※ご記入いただいた情報につきましては、当所からの連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。

米百表塾 カリキュラム

講座	開催日・場所	テーマ・内容	講師
第1回	3月11日(木) 13:30 ~15:30 6階大会議室	<p><b>『経営に活かす正しい会計知識』</b></p> <p>企業の目的は経営理念(創業理念)の実現であり、そのためには毎年適切で確実な利益を確保し、「事業を継続する」ことが必要条件です。</p> <p>企業を取り巻く環境条件の中で、経営者が間違いない意思決定を行うには、経営情報を正しくつかむことが求められます。その1つが会計情報であり、数字から何を読み取り次の手をどう打つか、経営に活かせる会計知識を身に付け実践に活かして参りましょう。</p>	<p>ヴァンガード経営研究所 代表 中越地域：地域力連携拠点 応援コーディネーター</p> <p><b>板東 秀行 氏</b></p> <p>◆プロフィール◆ 1951年大阪市生まれ。大企業・中小企業勤務を経て、16年余り企業経営者としての実践を積み、2008年4月独立起業。全国各地でMG(マネジメントゲーム)研修や脳力開発セミナーを開催しているほか、個別の企業経営指導、社員教育活動を行っている。</p> 
第2回	3月16日(火) 13:30 ~15:30 3階第1ホール	<p><b>『農業との連携による新しい事業展開』</b></p> <p>身近にありながら、意外に知らないことの多いのが農業です。農業を学ぶことで、今後の新しい事業展開に結びつくヒントが得られるかもしれません。地域の資源でもある農産物を生かした新しい商品づくりや、農業者との連携による新しい事業展開について提案します。</p>	<p>金井コンサルティング事務所 代表 中越地域：地域力連携拠点 応援コーディネーター</p> <p><b>金井 信雄 氏</b></p> <p>◆プロフィール◆ IT関連企業での30余年は主として営業活動に従事。現在は中小企業診断士・ITコーディネーターとして、新潟県の基盤である農業の振興を通じて地域活性化に貢献したいとの思いから、農商工連携による事業創出の支援を中心に活動している。</p> 
第3回	3月18日(木) 13:30 ~15:30 3階第1ホール	<p><b>『誰でも実践できる販売力・営業力UPのコツ』</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・売るための4つのステップを理解する</li> <li>・集客は見込客を集めることに徹せよ!</li> <li>・フロント商品とバック商品で商売繁盛!</li> <li>・お客様を引き付ける5つのポイント</li> <li>・簡単実践! チラシ・パンフレットの作り方</li> <li>・儲けにつながるインターネット活用とは?</li> <li>・意外と知らない「販売の黄金法則」</li> <li>・営業で最も大切なのは「お客様の満足条件」</li> <li>・明日から始める究極のファン作りツール</li> </ul>	<p>コマスマーケティング(株) 代表取締役 中越地域：地域力連携拠点 応援コーディネーター</p> <p><b>今井 進太郎 氏</b></p> <p>◆プロフィール◆ マーケティングのコンサルティング会社の勤務を経て、販売・営業支援会社コマスマーケティング(株)を設立。中小企業診断士として、新潟県内企業の経営サポートを行なっている。マーケティングの企画・プロデュースを得意分野としている。</p> 
第4回	3月23日(火) 13:30 ~15:30 6階大会議室	<p><b>『簡単! 小規模企業のブログ活用術』</b></p> <p>小規模企業がブログ(日記風の簡易なホームページ)を活用して増客につなげるコツを教えます。</p> <p>すでにブログを始めているが活用しきれていない企業様はもちろん、これからブログを始めようと考えている企業様やブログって何?という企業様を対象に、ブログを商売繁盛に役立てるための情報をわかりやすくお伝えします。</p> <p>今話題の「ツイッター」の活用術もご紹介!</p>	<p>コアコンサルティング 代表 中越地域：地域力連携拠点 応援コーディネーター</p> <p><b>土田 正憲 氏</b></p> <p>◆プロフィール◆ 小売業、コンサルタント業等に従事した後、2005年4月に独立し、コアコンサルティングを開業。現在は中小企業診断士・1級販売士として、サービス業を中心に中小企業の経営を支援している。</p> 